

# Martina Gabiati

Oepac



## Informazioni Personali



27/04/1985

## Competenze:

- Abilità di comunicazione efficace
- Capacità di analisi e valutazione
- Abilità di multitasking
- Massima attenzione ai dettagli
- Spirito di adattamento
- Gestione dello stress
- Creatività e spirito di squadra
- Attitudine al lavoro per obiettivi

## Lingue:

- Inglese base
- Francese base

## Qualifiche e certificati:

- Addetta di primo soccorso
- Addetta antincendio
- Addetta sicurezza

Qualifiche conseguite tramite regolare corso di formazione e aggiornamento presso Studio Fantozzi, Strada Sabotino 53, 04100 Latina (LT).

Personalità intraprendente e determinata, ho conseguito il titolo di Oepac e vorrei conseguire anche altre competenze e titoli, come la CAA o Tecnico ABA. Ho una forte motivazione e desiderio di crescere professionalmente, contribuendo proattivamente al raggiungimento degli obiettivi individuali e di team.

Sono in possesso di forte motivazione allo svolgimento del mio incarico.

Vorrei supportare studenti con bisogni educativi nel loro inserimento all'interno del contesto scolastico, favorendo il conseguimento degli obiettivi scolastici prefissati, sia in fatto di autonomia che di integrazione.

Cerco una realtà dove poter continuare la mia crescita professionale e umana.

## Esperienze professionali

### Commessa con qualifica di Visual Merchandising

Sport '85 Srl

Luglio 2011 - ad oggi

- Gestione dell'allestimento vetrine secondo le direttive del visual merchandising aziendale.
- Analisi delle vendite per ottimizzare la disposizione dei prodotti e incrementare il turnover.
- Monitoraggio dell'inventario per l'aggiornamento tempestivo dell'area vendita.
- Formazione del personale alle tecniche di visual merchandising e allestimento prodotti e coordinamento del team.
- Realizzazione di piani espositivi per massimizzare l'impatto visivo dei prodotti.
- Supervisione al lavoro durante le fasi di allestimento per ottenere l'effetto finale ricercato.
- Gestione dei rapporti con la centrale aziendale riguardo a budget, materiali, prodotti e aspetti creativi.

### Responsabile punto vendita

Straik Srl

Marzo 2009 - Febbraio 2011

- Organizzazione del layout del punto vendita per ottimizzare l'esperienza d'acquisto dei clienti.
- Gestione team di vendita, inclusa la formazione, il monitoraggio delle prestazioni e lo sviluppo professionale.
- Controllo delle scorte e gestione degli ordini per garantire la disponibilità dei prodotti.
- Sviluppo e mantenimento di relazioni con i fornitori per assicurare condizioni di acquisto ottimali.
- Risoluzione delle problematiche legate a reclami da parte dei clienti, assicurandone la piena soddisfazione.
- Pianificazione delle attività giornaliere, settimanali e mensili del punto vendita.
- Collaborazione all'ampliamento della gamma di prodotti offerti e del target di clientela.

## Educazione:

Oepac

Training Accademy - Albano Laziale

Voto finale 30 e lode

Tutor DSA e BES

Ente creditore IDCERT

Diploma di scuola superiore di secondo grado

Tecnico dei servizi turistici

IPSSCT "Nicola Garrone" - Albano Laziale

Giugno 2006 - votazione conseguita 100/100