

INFORMAZIONI PERSONALI ESPOSITO ROSA

 VIA SENECA 2 B – 00045 GENZANO DI ROMA- ITALY

 +39



Data di nascita 02/12/1970 | Nazionalità ITALIANA

ESPERIENZA PROFESSIONALE

ad oggi

CONSULENTE AZIENDALE CON P.IVA

Da Gennaio '25 ad oggi

COLLABORATORE FINANZIARIO CON P.IVA

Governa srl

Acquisizione e Gestione clienti settore Prestiti Personali – Cessioni del Quinto

Da Febbraio '17 a Ottobre '24 **ADDETTA ALLE VENDITE**

Obiettivo bbdd

Acquisizione e Gestione clienti settore fotografia, tipografia, comunicazione, pubblicità

Da Luglio '15 a Gennaio '17 **COMMERCIALE**

ICR CONSULENZE. SR

Acquisizione e Gestione clienti settore comunicazione e pubblicità - vendita spazi pubblicitari

Dal 2011 – al 20/10/2014

IMPIEGATA COMMERCIALE

Mind Service srl

- Gestione Rapporti Clienti
- Ampliamento Pacchetto Clienti
- Sviluppo Nuovi Territori
- Comunicazione

Dal 2009 - al 2011

LIBERA PROFESSIONISTA

Procacciatore d'affari

- Tipografia
- Fotografia
- Comunicazione
- Pubblicità
- Vendita Spazi Pubblicitari

Dal 1997 – al 2009

IMPIEGATA COMMERCIALE

Ital Import Distribuzioni srl / Global Impact srl

- Responsabile di Filiale
- Business Reporting
- Realizzazione progetti commerciali
- Organizzazione rete vendita

ISTRUZIONE E FORMAZIONE

DIPLOMA SUPERIORE PERITO TECNICO INDUSTRIALE

Anno 1989

ITIS FRANCESCO GIORDANI - NAPOLI

▪ SPECIALIZZAZIONE INFORMATICA E TELECOMUNICAZIONI

Anno 2020

ITIS FRANCESCO GIORDANI - NAPOLI

COMPETENZE PERSONALI

Lingua madre ITALIANO

Altre lingue

INGLESE

	COMPRESIONE		PARLATO		PRODUZIONE SCRITTA
	Ascolto	Lettura	Interazione	Produzione orale	
INGLESE	BUONO	BUONO	BUONO	BUONO	

Competenze comunicative

Il possiedo ottime competenze comunicative acquisite durante la mia pluriennale esperienza nelle vendite e caratterizzate da un naturale modo di essere.

Competenze organizzative e gestionali

Organizzazione: La reputo fondamentale ai fini del raggiungimento degli obiettivi personali ed aziendali. La pluriennale esperienza nel settore delle vendite mi ha portato a maturare concetti di efficacia commerciale, come lavorare la zona di competenza, come organizzare appuntamenti mirati etc etc.

Gestione: Concetto molto importante che inizia nella fase di acquisizione del cliente e si protrae fino ad una consolidata fidelizzazione. La pluriennale esperienza nel settore delle vendite e le mie personali conoscenze informatiche mi hanno portato a concepire un modus operandi mirato che mi consente di gestire il cliente con efficacia e tempestività.

Competenze professionali

Buona padronanza dei processi aziendali in genere
Buona padronanza nell'ambito commerciale, di acquisizione e gestione cliente

Competenze informatiche

Ottima padronanza degli strumenti Microsoft Office; Photoshop.

Altre competenze

Fotografia Diploma Professionale e Grafica

Patente di guida PATENTE B - AUTOMUNITA

Autorizzo il trattamento dei miei dati personali ai sensi del Decreto Legislativo 30 giugno 2003, n. 196 "Codice in materia di protezione dei dati personali".

Rosa Esposito